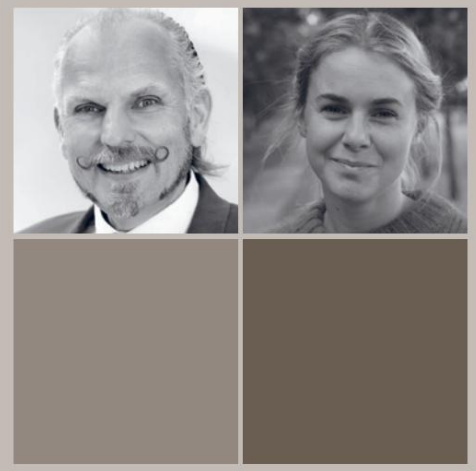
3. Afdækningsstrategi

Korn, renter, grise og andre in- og output er risici omkring et landbrug

Men hvilke muligheder er der for at afdække en del af risicierne, og giver det mening i alle tilfælde? Hvilke overvejelser bør man gøre sig i forhold til afdækning af risici? Som landmand ønsker man størst mulig markedsadgang for køb og salg af varer og samtidig mindst muligt værditab i handelssituationer. Så hvilke overvejelser bør man gøre sig i den sammenhæng, og hvilke muligheder er der i dag?

John Jensen
Chefanalytiker, AgroMarkets
Ida Boesen
Co-founder, Commoditrader



AgroMarkets

commoditrader

Afdækninsstrategi

John Jensen
Chefanalytiker og Handelsrådgiver





AgroMarkets



Chefanalytiker og Handelsrådgiver

Certificeret Rådgiver røde investerings produkter

John Jensen

Mobil 0045-4073-0189

Mail: joj@agromarkets.dk

Bestyrelsesarbejde

- Gårdråds, bestyrelsesarbejde og –ledelse

Rådgivning

- Analytiker og skribent AgroMarkets.dk
- Foredragsholde
- Handels ERFA grupper
- Overordnet strategi for virksomheden
- Finansstrategi
- Valutastrategi
- Råvarestrategi

Analyse

- Markedsanalyse analyse
- Konjunkturer analyser
- Valutastyring og afdækning

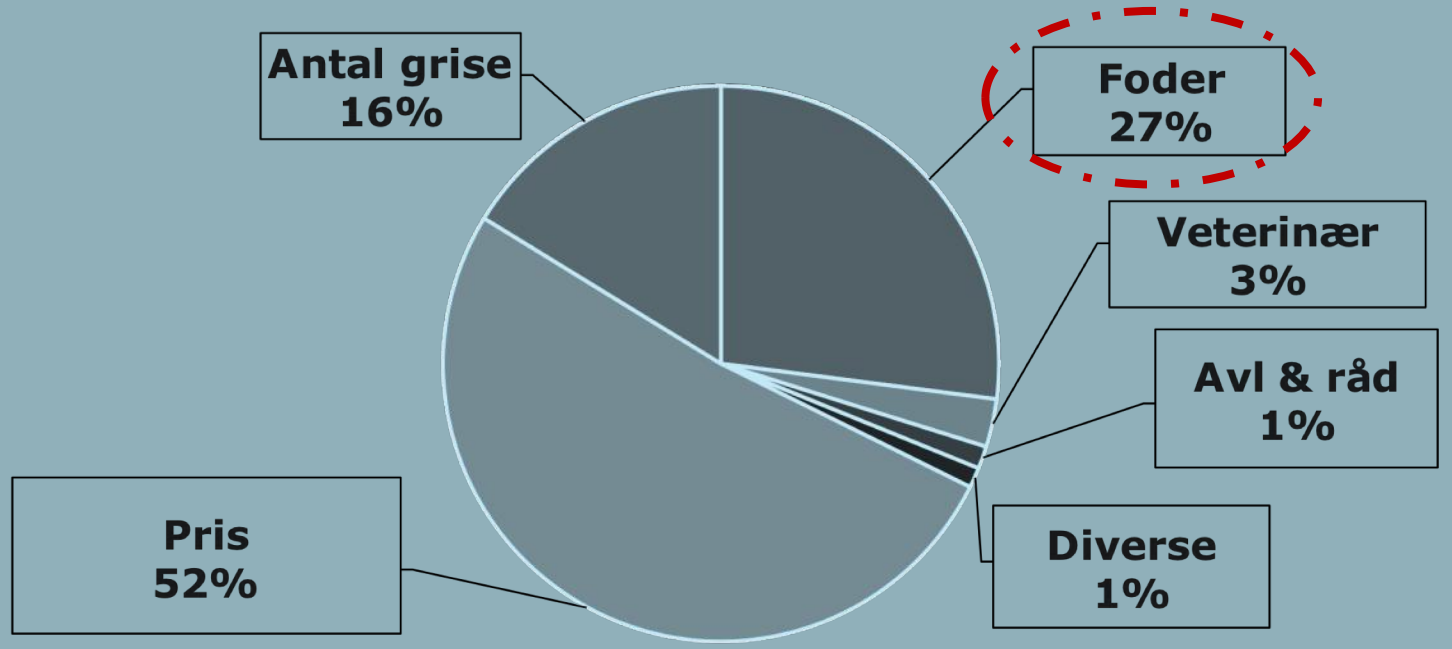
AgroMarkets



- Afdækningsstrategi -hvorfor er det vigtig?
- 3 vigtige forhold for god pris
- Strategi gør dig klar til at træffe beslutning
- Er future og optioner svaret?
- Opsamling

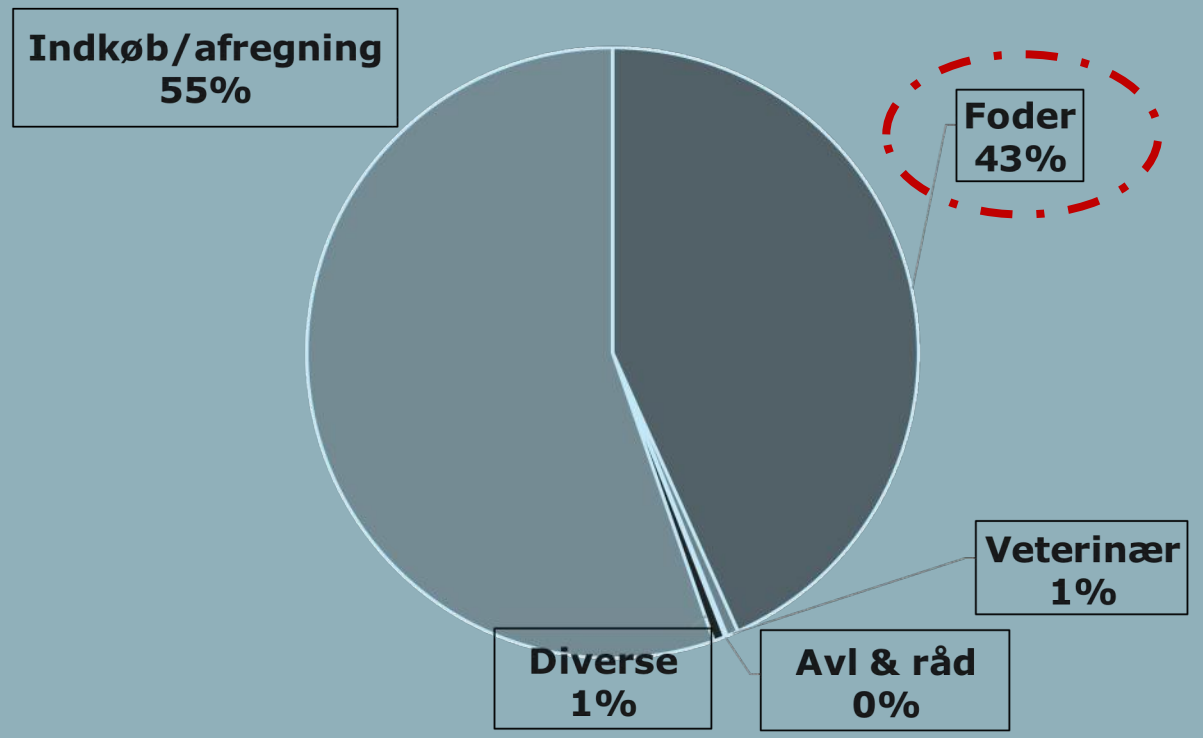
AgroMarkets

Søer 30 kg
Elementernes betydning for DB

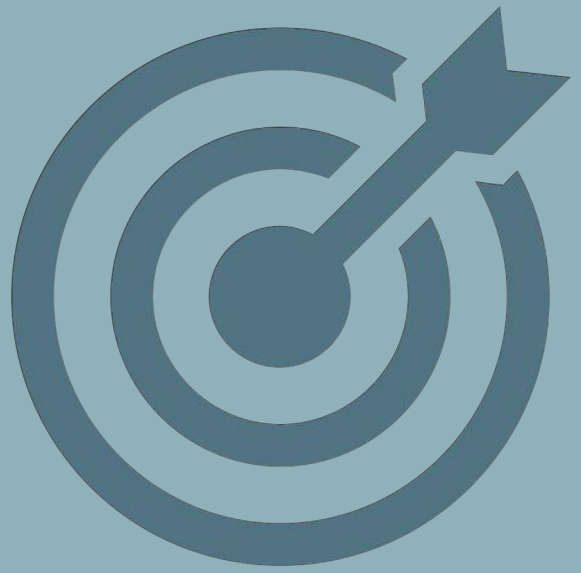


AgroMarkets

Slagtesvin
Elementernes betydning for DB



AgroMarkets

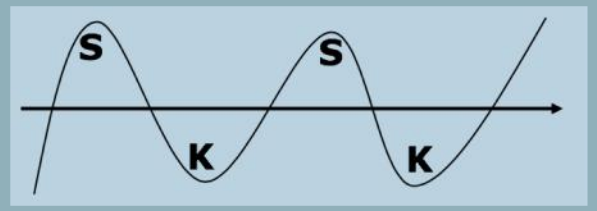


- Afdækningsstrategi -hvorfor er det vigtig?
- 3 vigtige forhold for god pris
- Strategi gør dig klar til at træffe beslutning
- Er future og optioner svaret?
- Opsamling

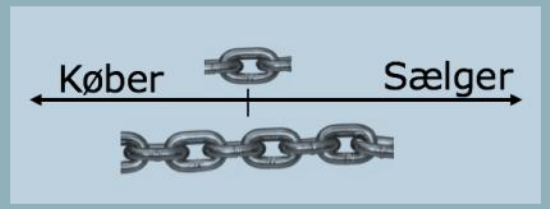
AgroMarkets

3 vigtig forhold for god pris

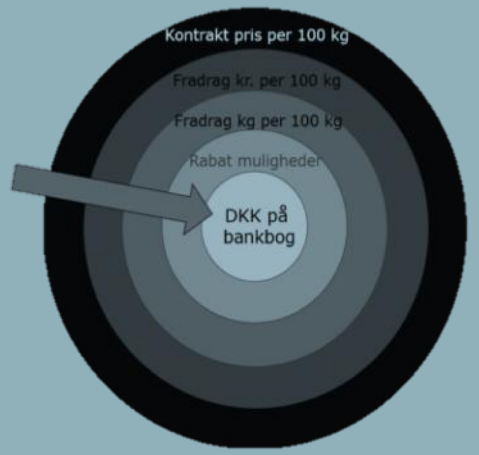
- Prisudsving i markedet



- Spænd mellem køb og salg

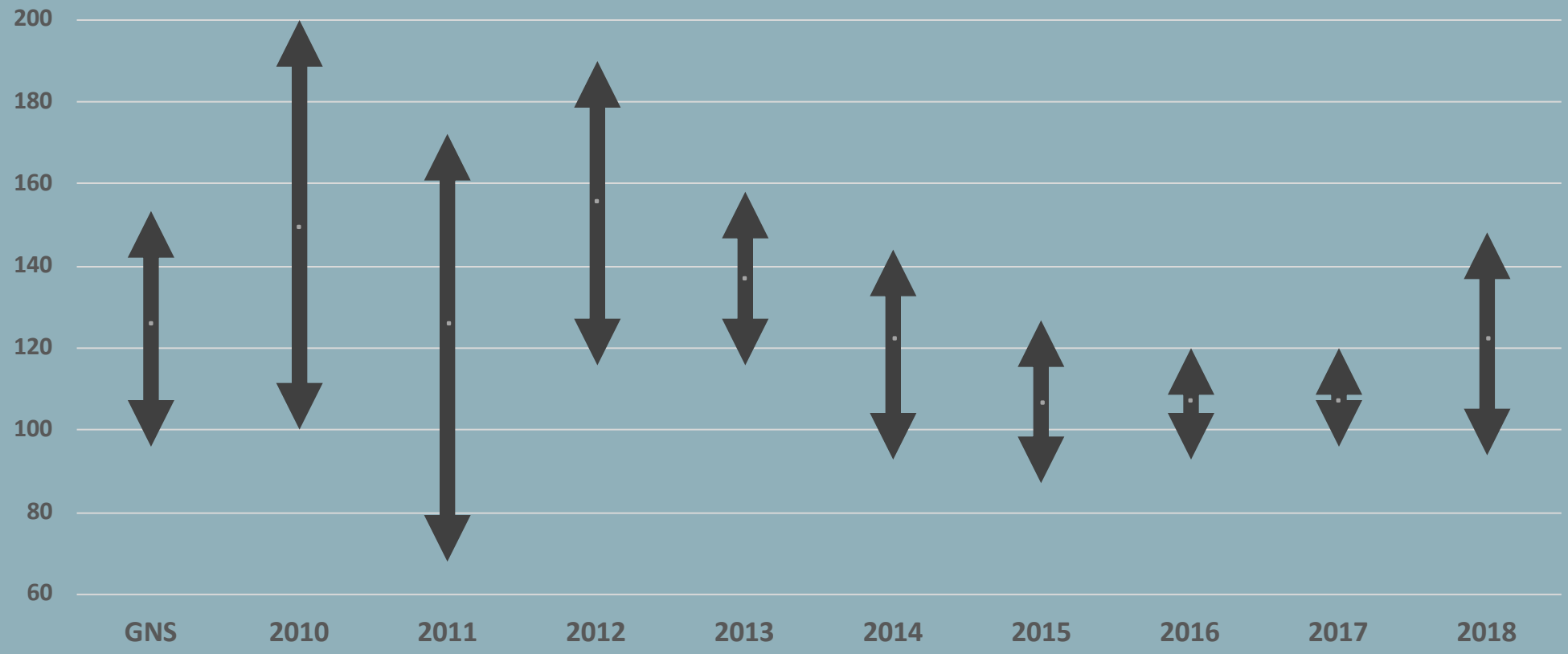


- Fradrag/tillæg fra kontraktpris



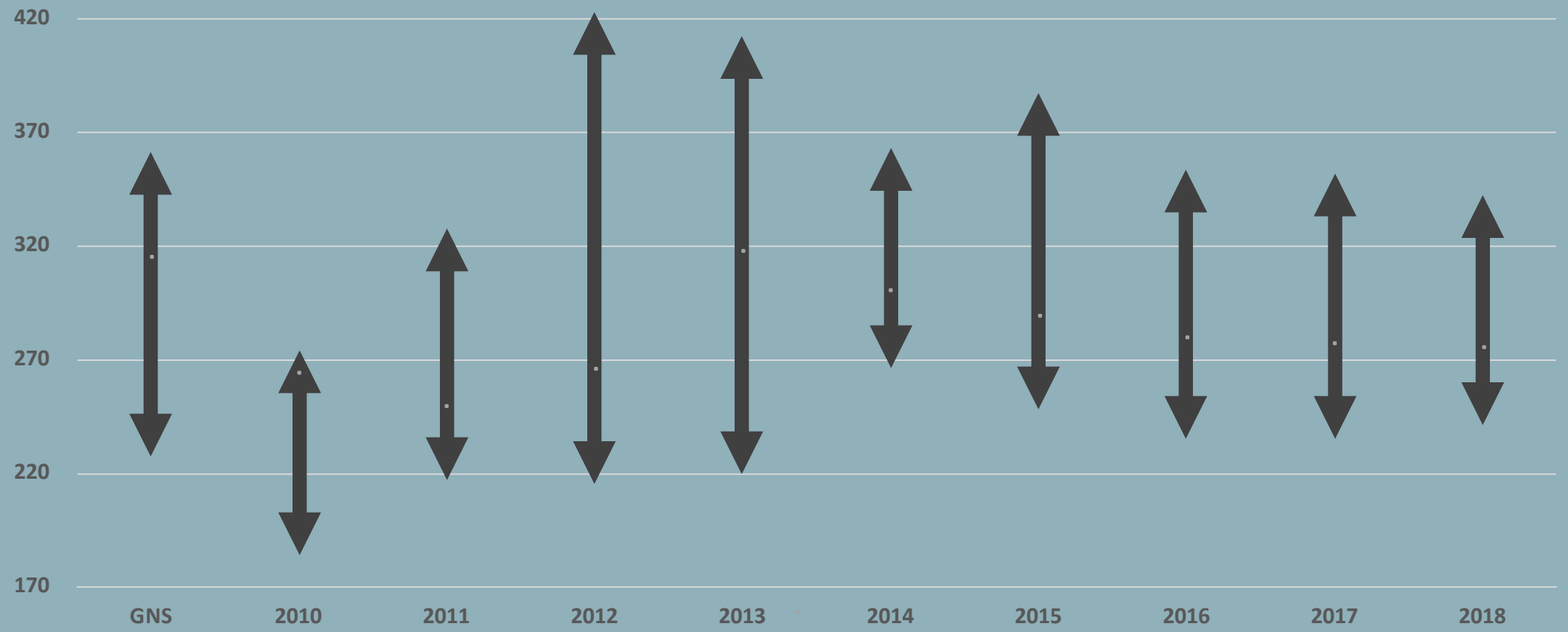
AgroMarkets

Salgspris korn 2010-2018



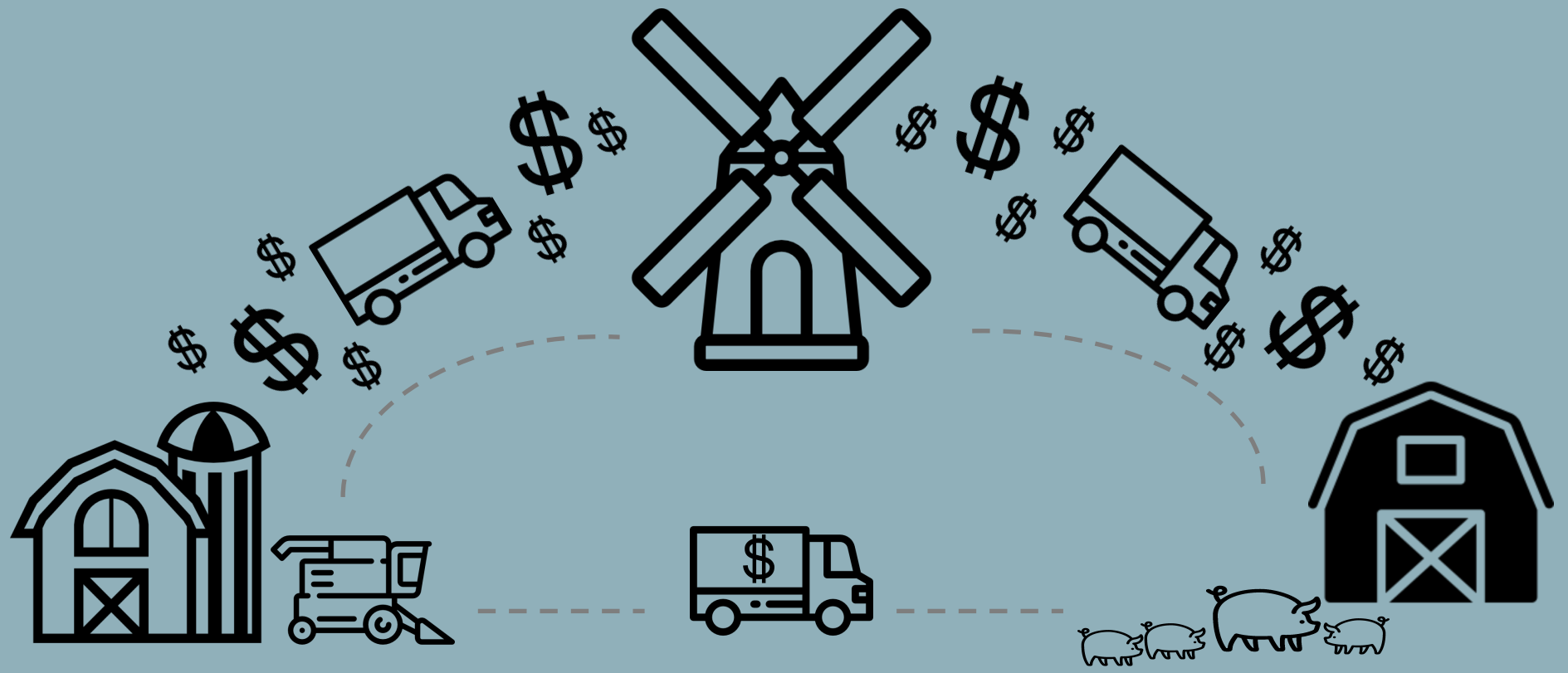
AgroMarkets

Købspris soja 2010-2018



AgroMarkets

Købspris soja 2010-2018



AgroMarkets

AgroMarkets værdiskiven



*Konkret regnestykke følger

AgroMarkets

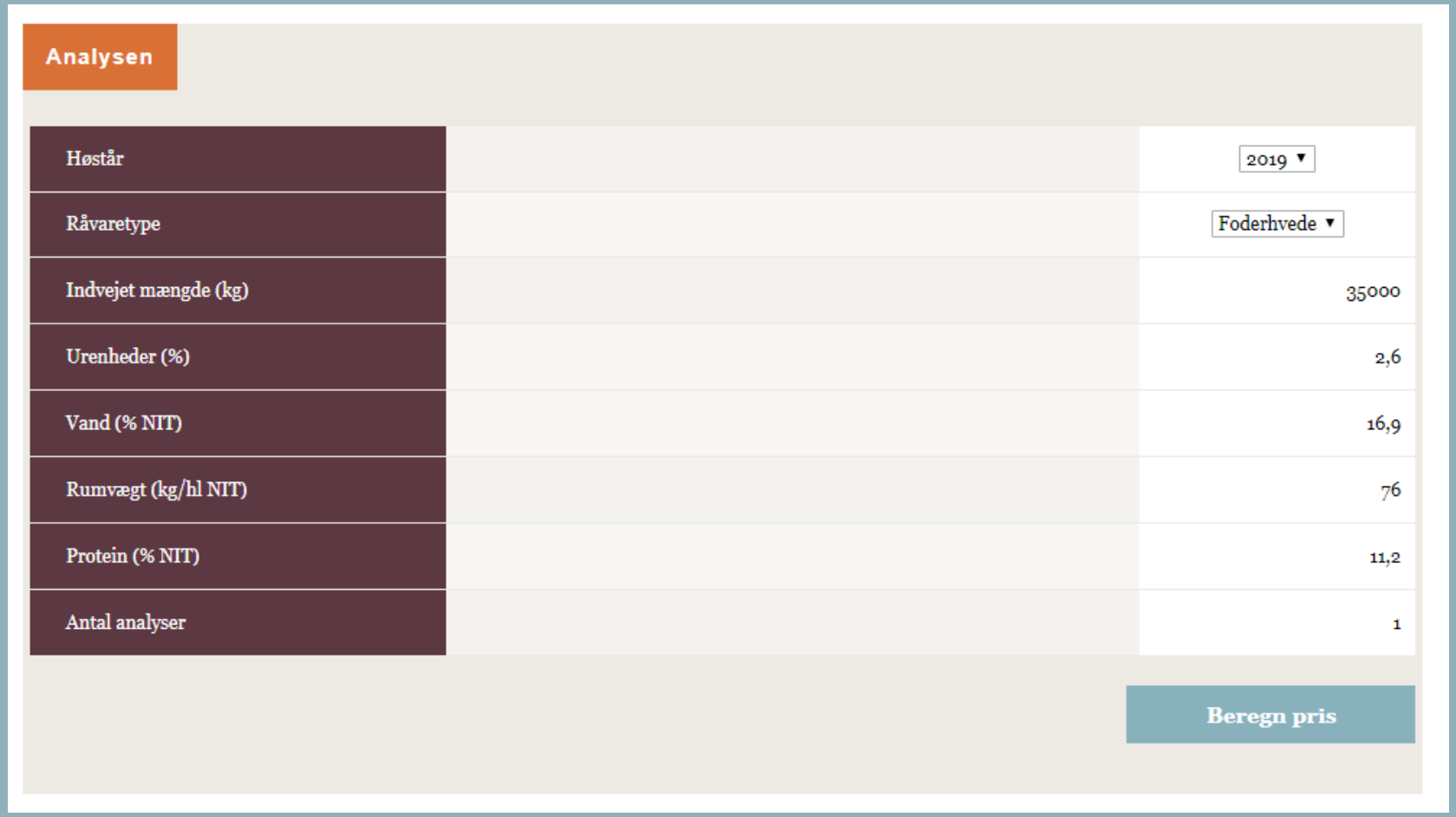


AgroMarkets



AgroMarkets

AgroMarkets Kornberegner



AgroMarkets

Hvad fik vi egentlig for kornet?



Brutto

Vi har indleveret 35 tons af 106 DKK	37.100 DKK

Fra brutto til netto

-	Fradrag mængde 1.882 kg	1.993 DKK
-	Fradrag kroner	4.969 DKK / 6.962 DKK
Netto pris		**30.138 DKK**

Fik vi 91 DKK per 100 kg

Nej

Pris per indleveret mængde

30.138 DKK / 35 t.	86 DKK per 100 kg

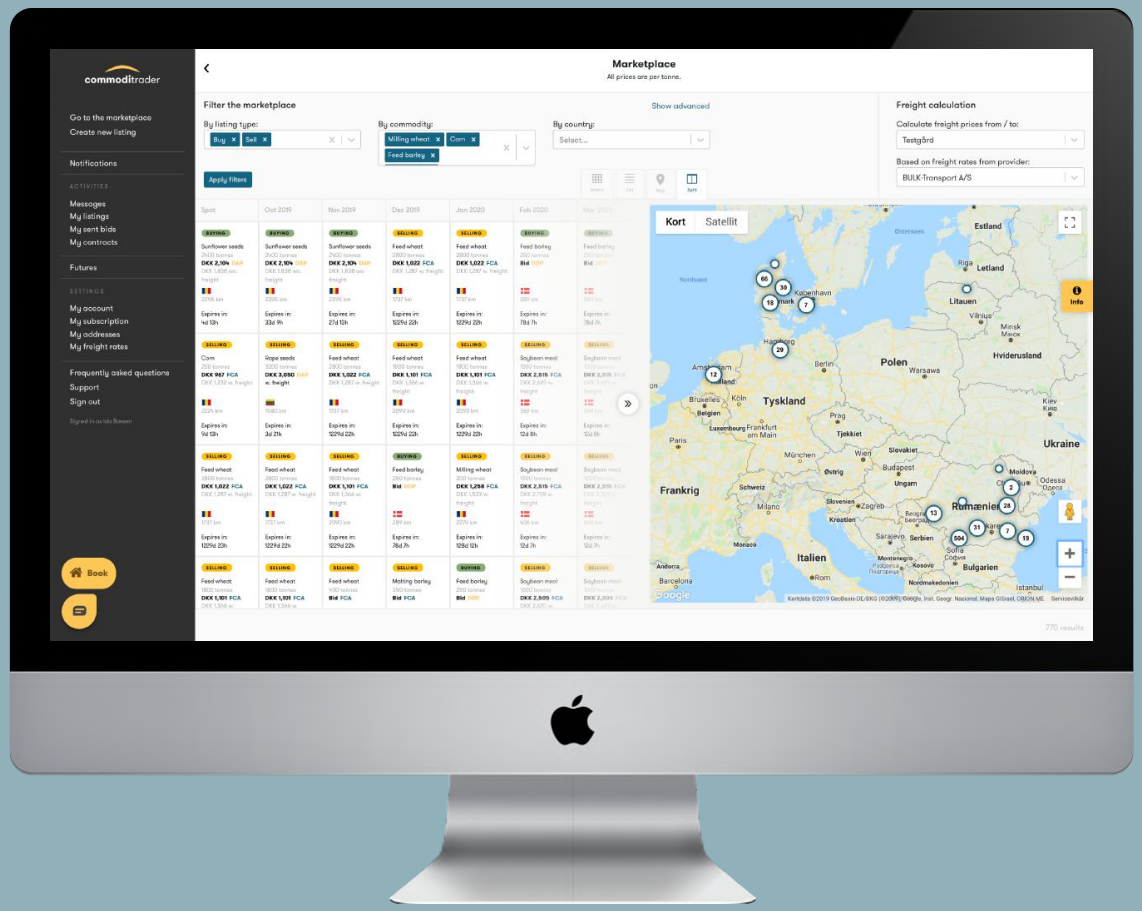
AgroMarkets



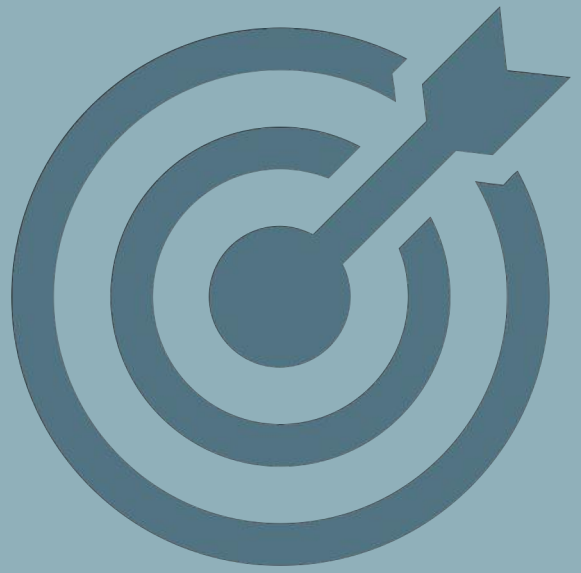
AgroMarkets

Handelsplatform har slået sig fast

commoditrader



AgroMarkets



- Afdækningsstrategi -hvorfor er det vigtig?
- 3 vigtige forhold for god pris
- Strategi gør dig klar til at træffe beslutning
- Er future og optioner svaret?
- Opsamling

AgroMarkets

Om handelsstrategier

En handelsstrategi kan ikke give dig svaret på

hvad der sker i fremtiden,

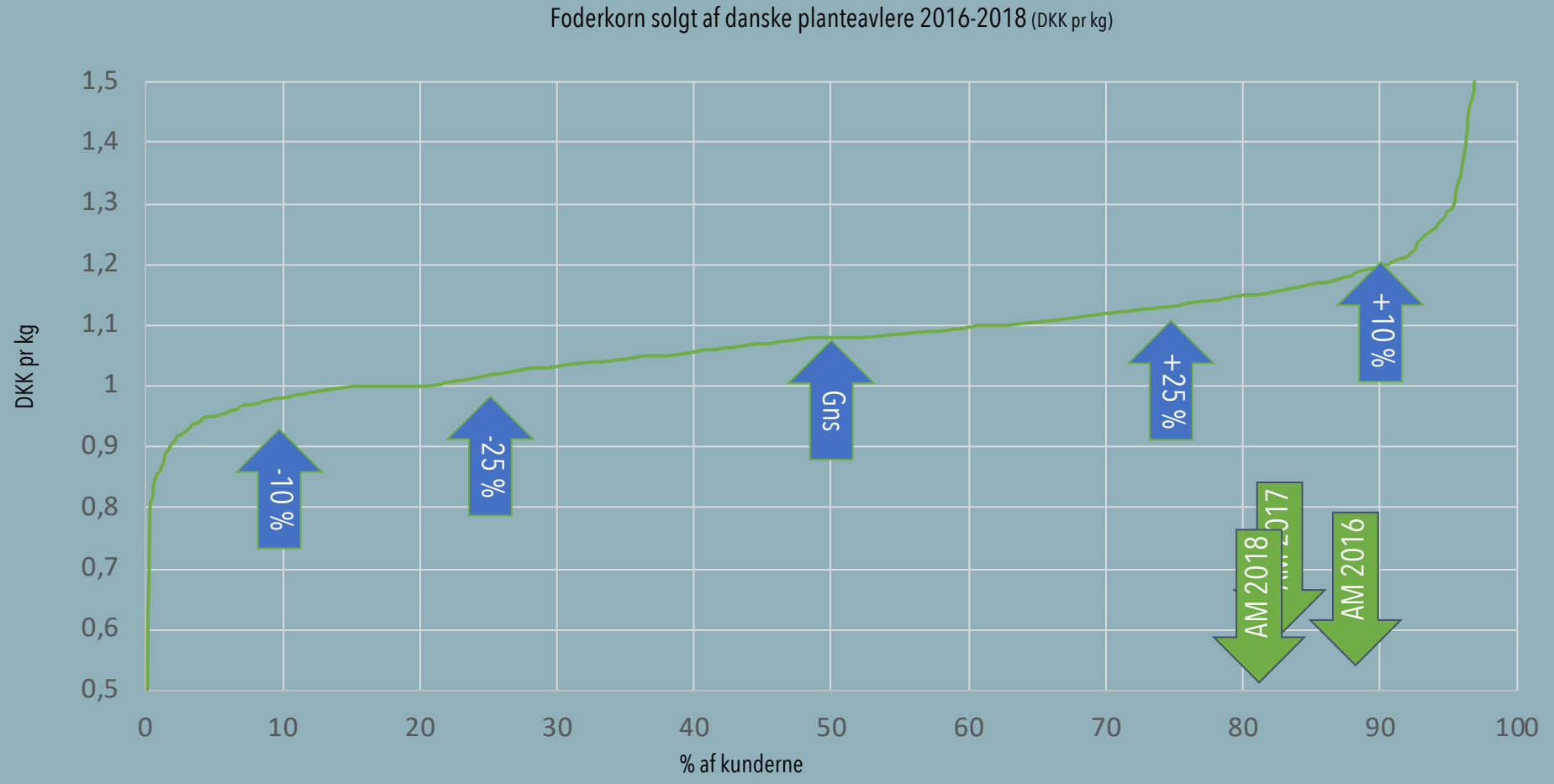
men gør dig klar til at træffe

den rigtige beslutning i situationen.



AgroMarkets

Får du handlet i den rigtige ende af priskurven

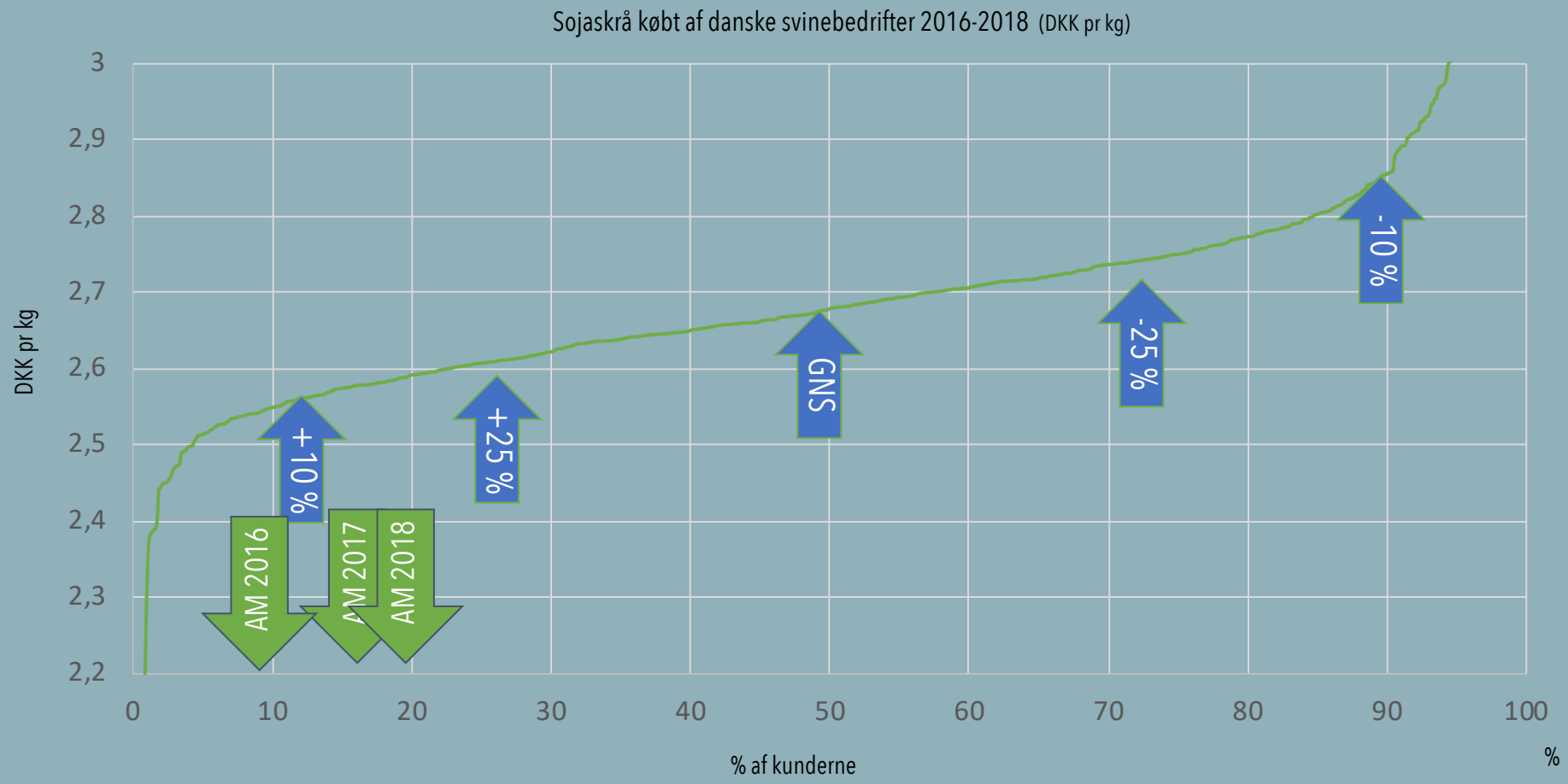


Kilde: SEGES og alle Ø90 regnskaber

AgroMarkets



Om handelsstrategier

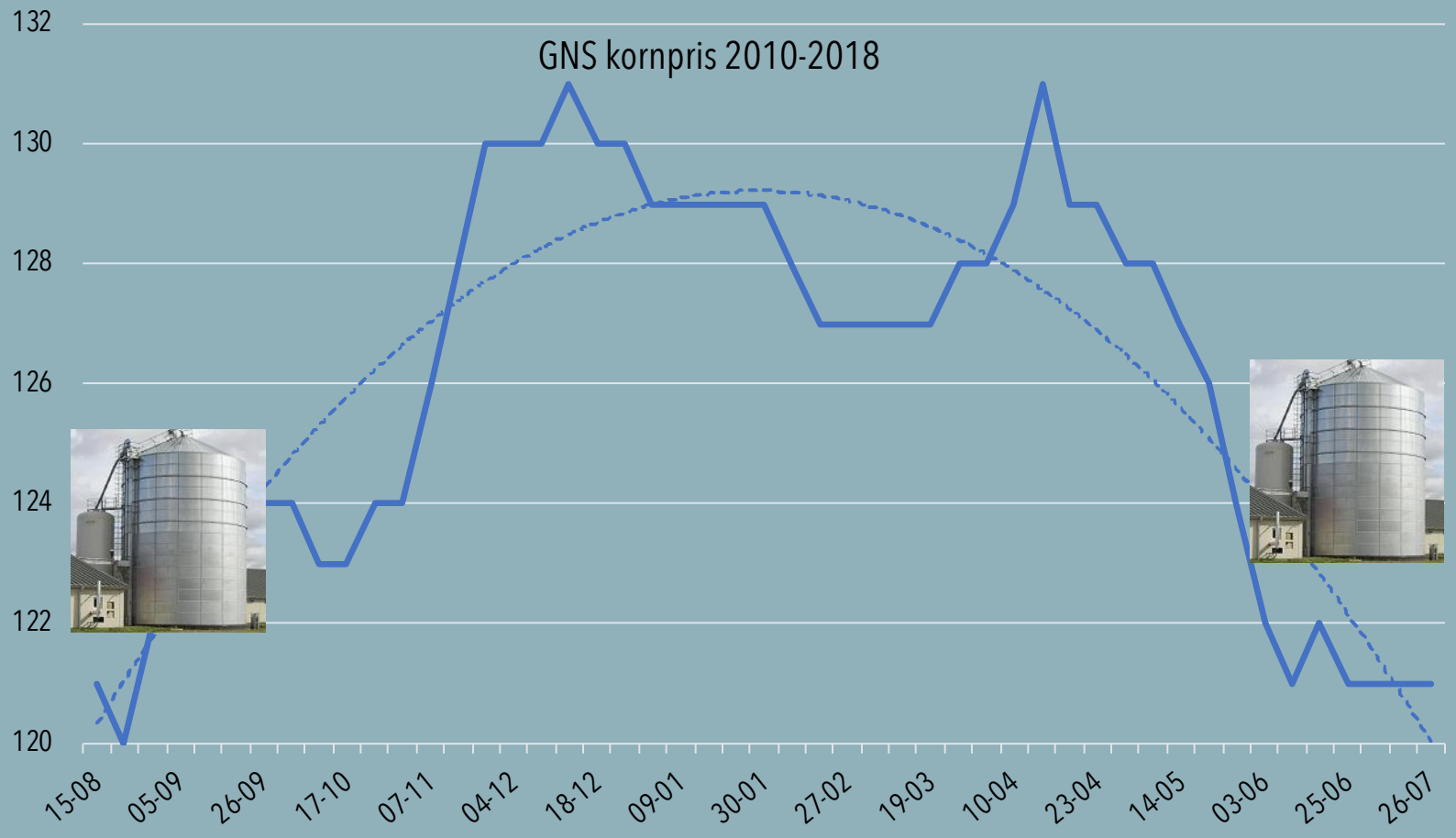


Kilde: SEGES og alle Ø90 regnskaber

AgroMarkets

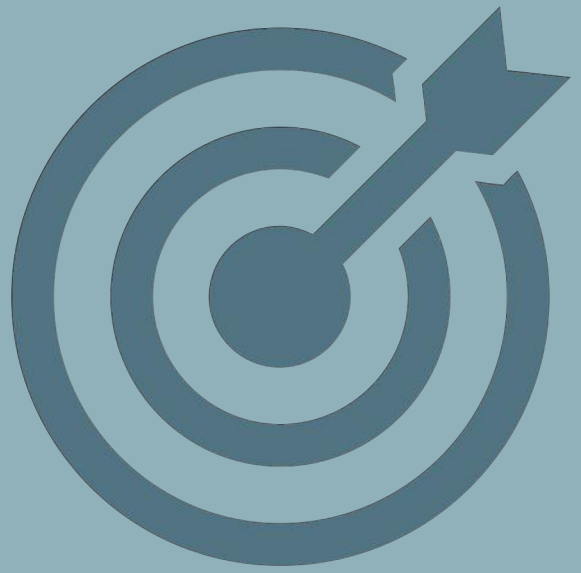


Om handelsstrategier



Kilde: AgroMarkets priser samt priser fra foderstoffer

AgroMarkets



- Afdækningsstrategi -hvorfor er det vigtig?
- 3 vigtige forhold for god pris
- Strategi gør dig klar til at træffe beslutning
- Er future og optioner svaret?
- Opsamling

AgroMarkets

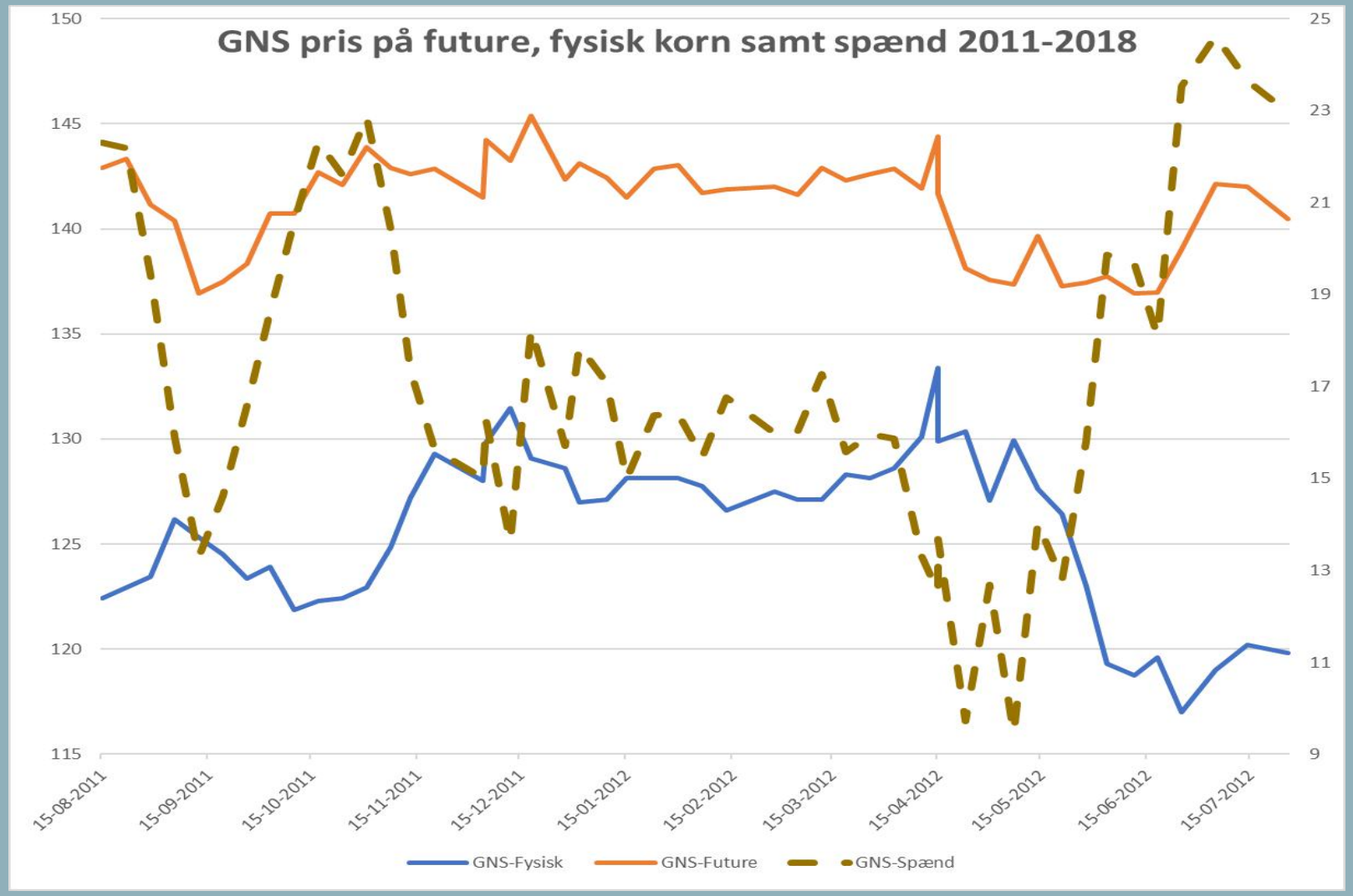
Future og Optioner

Kan de bruges 1 til 1 i forhold til afdækning af fysik korn?



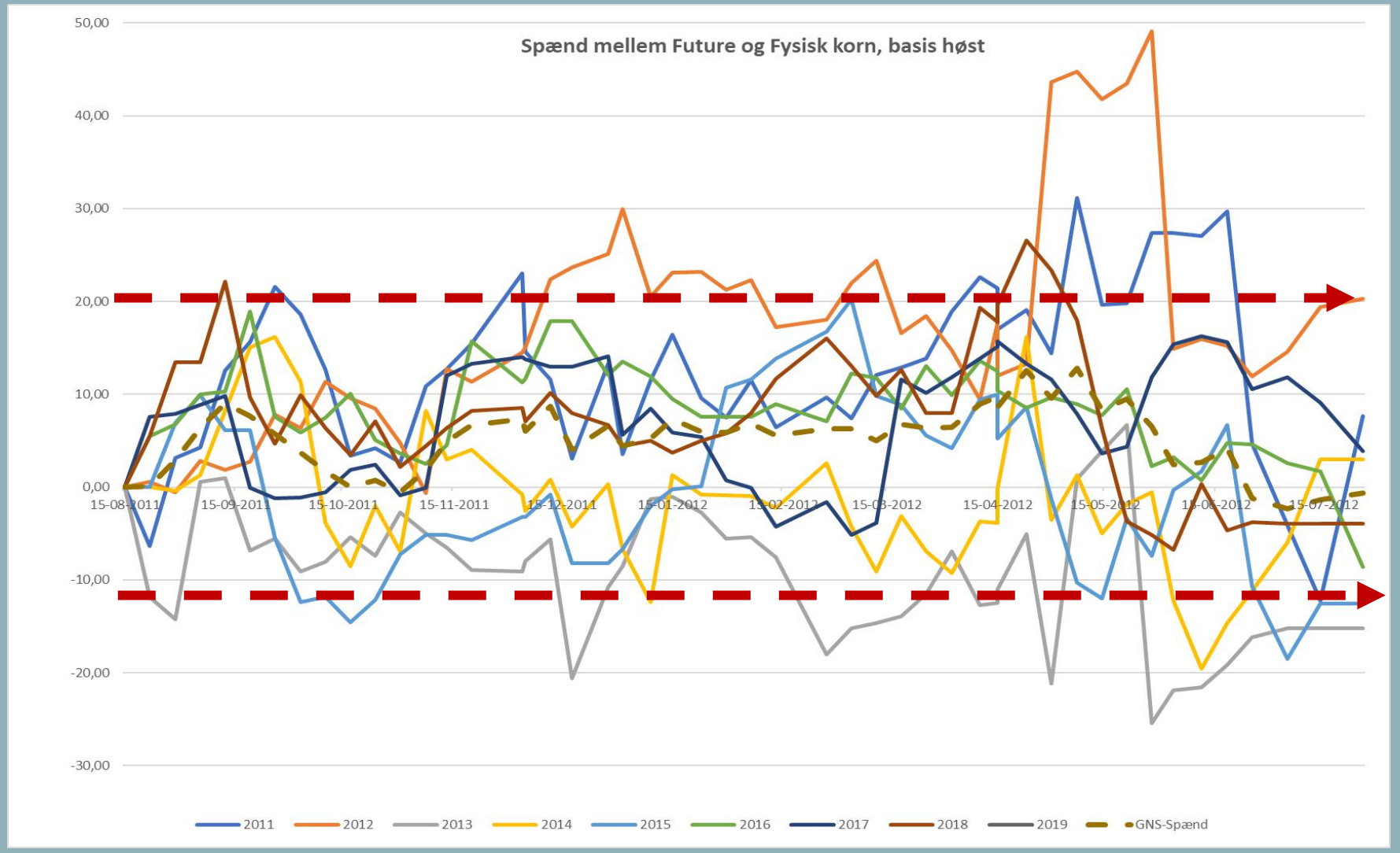
AgroMarkets

Udvikling kornpris og spænd

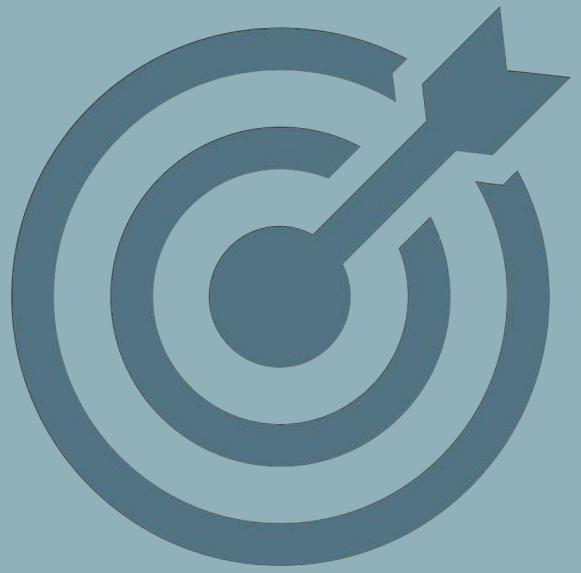


AgroMarkets

Udvikling spænd basis høst til høst



AgroMarkets



- Afdækningsstrategi -hvorfor er det vigtig?
- 3 vigtige forhold for god pris
- Strategi gør dig klar til at træffe beslutning
- Er future og optioner svaret?
- Opsamling

AgroMarkets

Opsamling

- Udsvingene i landbrugsråvarer er voldsomme
- Foderpris er afgørende for indtjening
- Tillæg og fradrag til kontraktpris kan ændre en god forretning
- Strategi gør dig klar til at træffe en beslutning
- Future skal anvendes rigtig
- Viden om, og gennemsigtighed i markedet er fremtidens nøgleord

Tak for opmærksomheden



Chefanalytiker og Handelsrådgiver

Certificeret Rådgiver røde investerings produkter

John Jensen

Mobil 0045-4073-0189

Mail: joj@agromarkets.dk

AgroMarkets


commoditrader



Medstifter

Ida Boesen

Mobil 27386843

Mail: ida@commoditrader.com

commoditrader



Den Danske Ambassade, Polen



Carlsberg Polska



DLG, Skibslogistik & kontraktafvikling

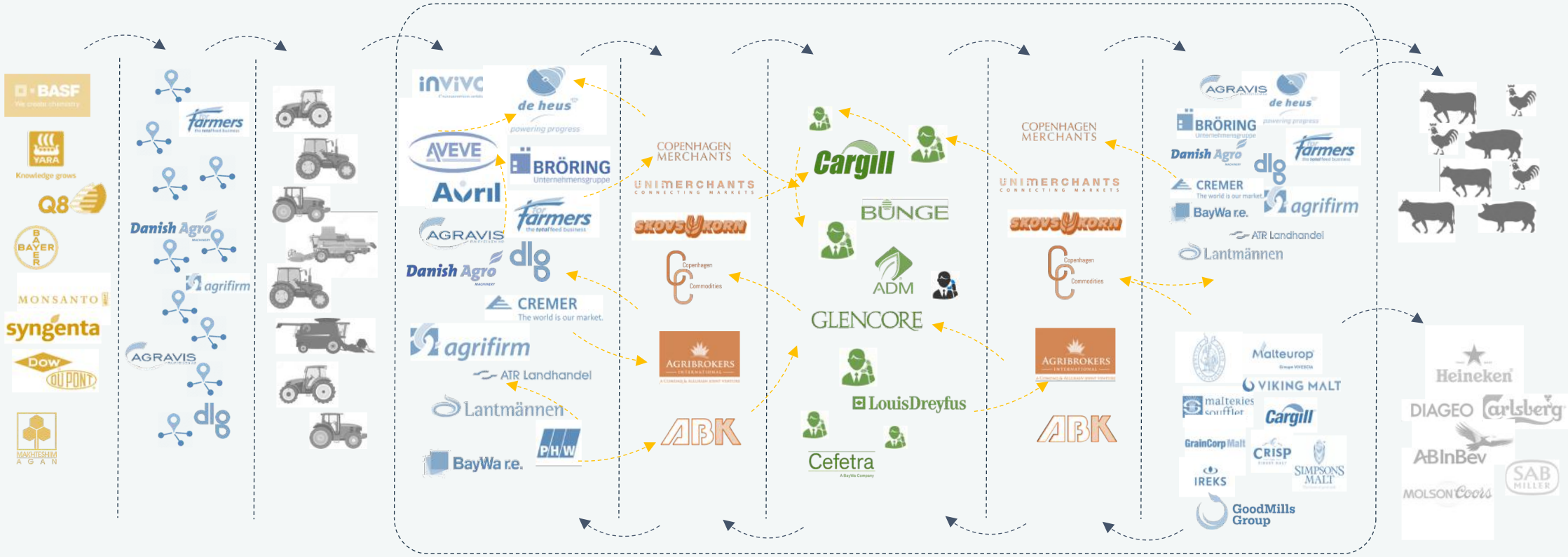


DLG, Handel med soja og andre råvarer



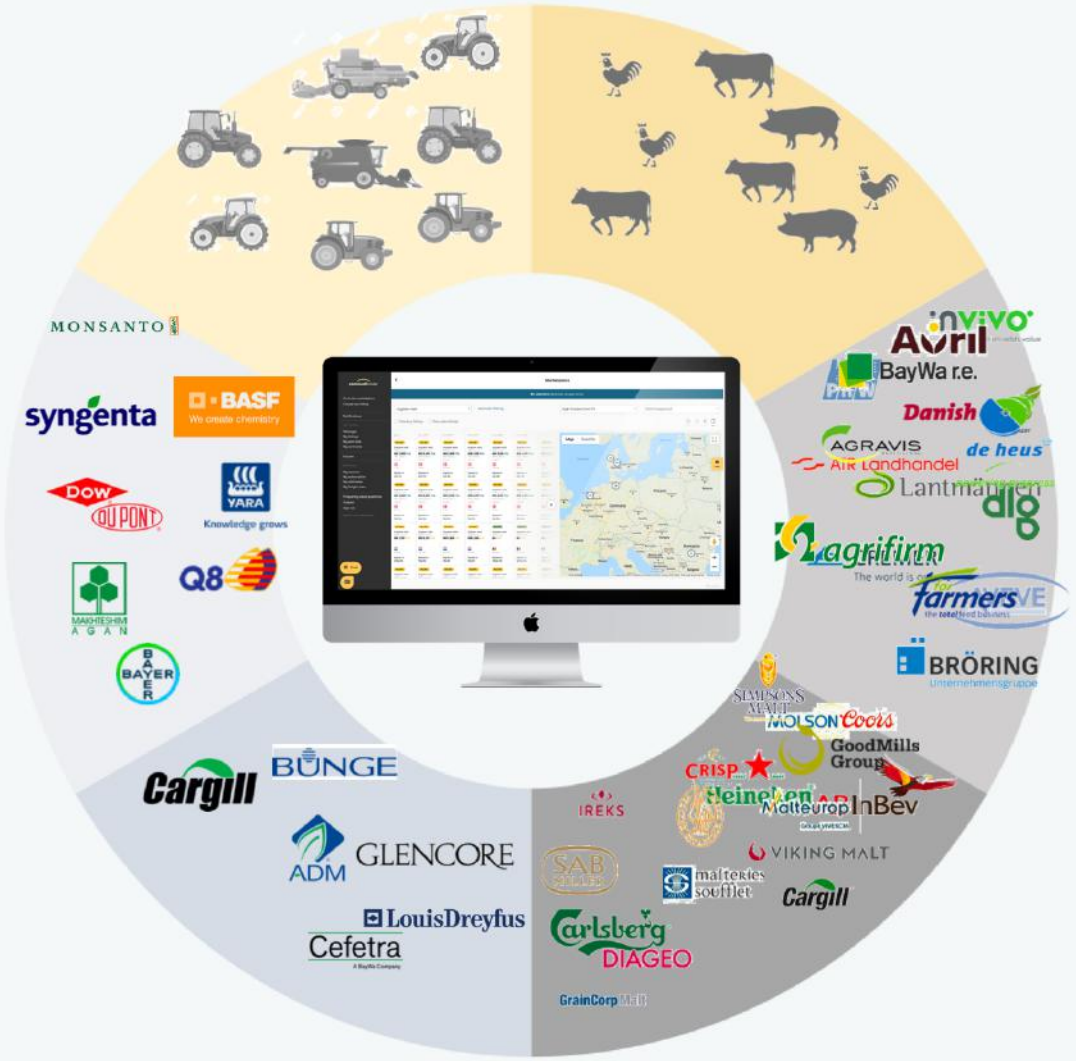
Chr. Hansen, Animal Health

Fragmenterede & intransparente markedsstrukturer



Fodermølle / Distributør
Landmand
Handelshus
Input producent
Broker

En åbning af markedet skaber direkte markedsadgang



3 gode grunde til at digitalisere handlen

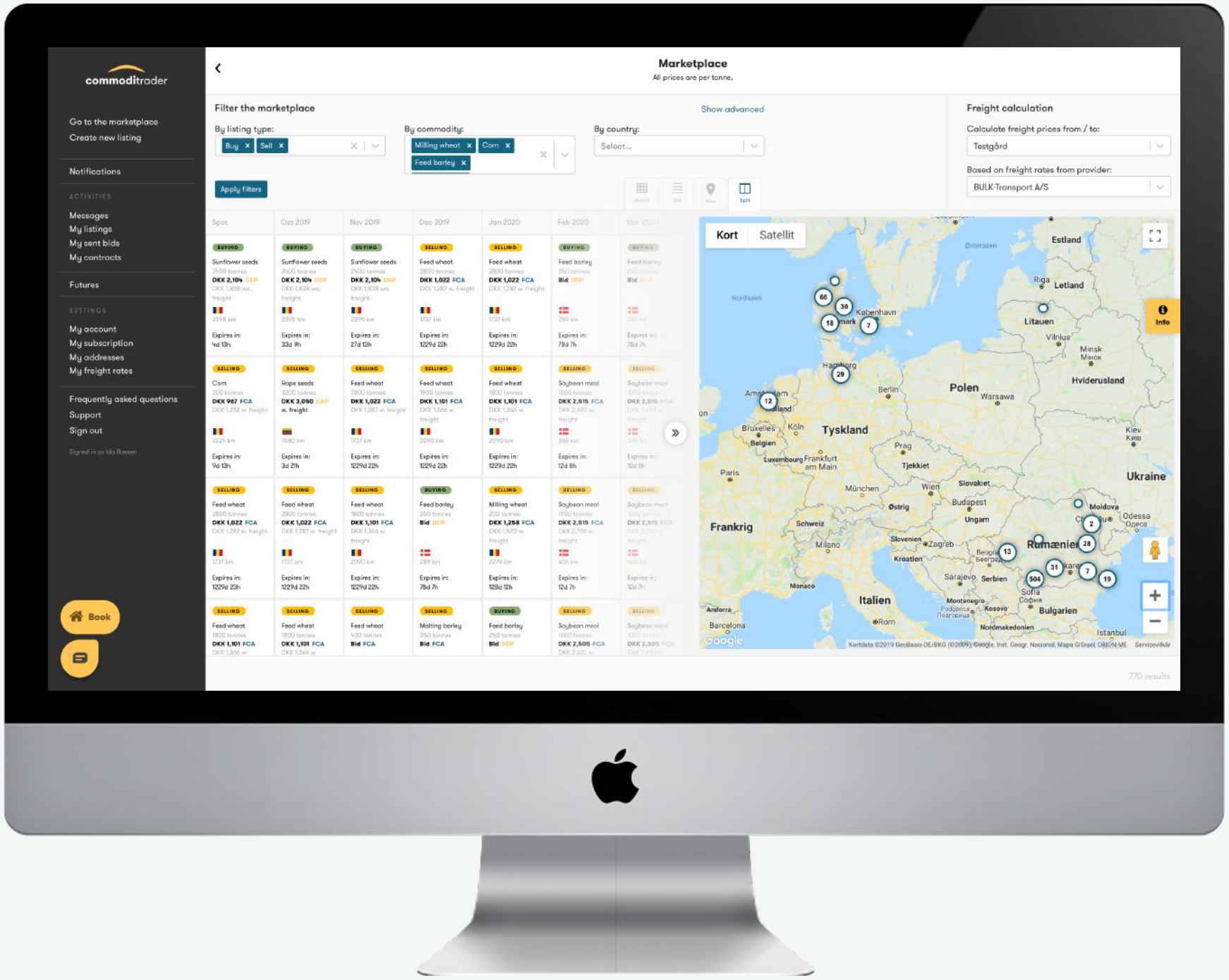
1. Markedsadgang og indsigt
Et fuldt overblik over priser fra alle leverandører, med logistik inkluderet, skaber en sammenlignelighed som tidligere ikke har været mulig.

2. Digital optimering
Kontraktstyring og sporbarhed bliver muligt på et helt andet niveau når man digitaliserer handlen på tværs af leverandører.

3. Sikkerhed i handlen
Indsigt og viden om modparten er central i handlen, og når man digitaliserer får man en historik og indsigt på alle modparter

Værditilførsel:

Markedsadgang | Prisindsigt | Rækkevidde



3 gode grunde til at digitalisere handlen

1. Markedsadgang og indsigt

Et fuldt overblik over priser fra alle leverandører, med logistik inkluderet, skaber en sammenlignelighed som tidligere ikke har været mulig.

2. Digital optimering

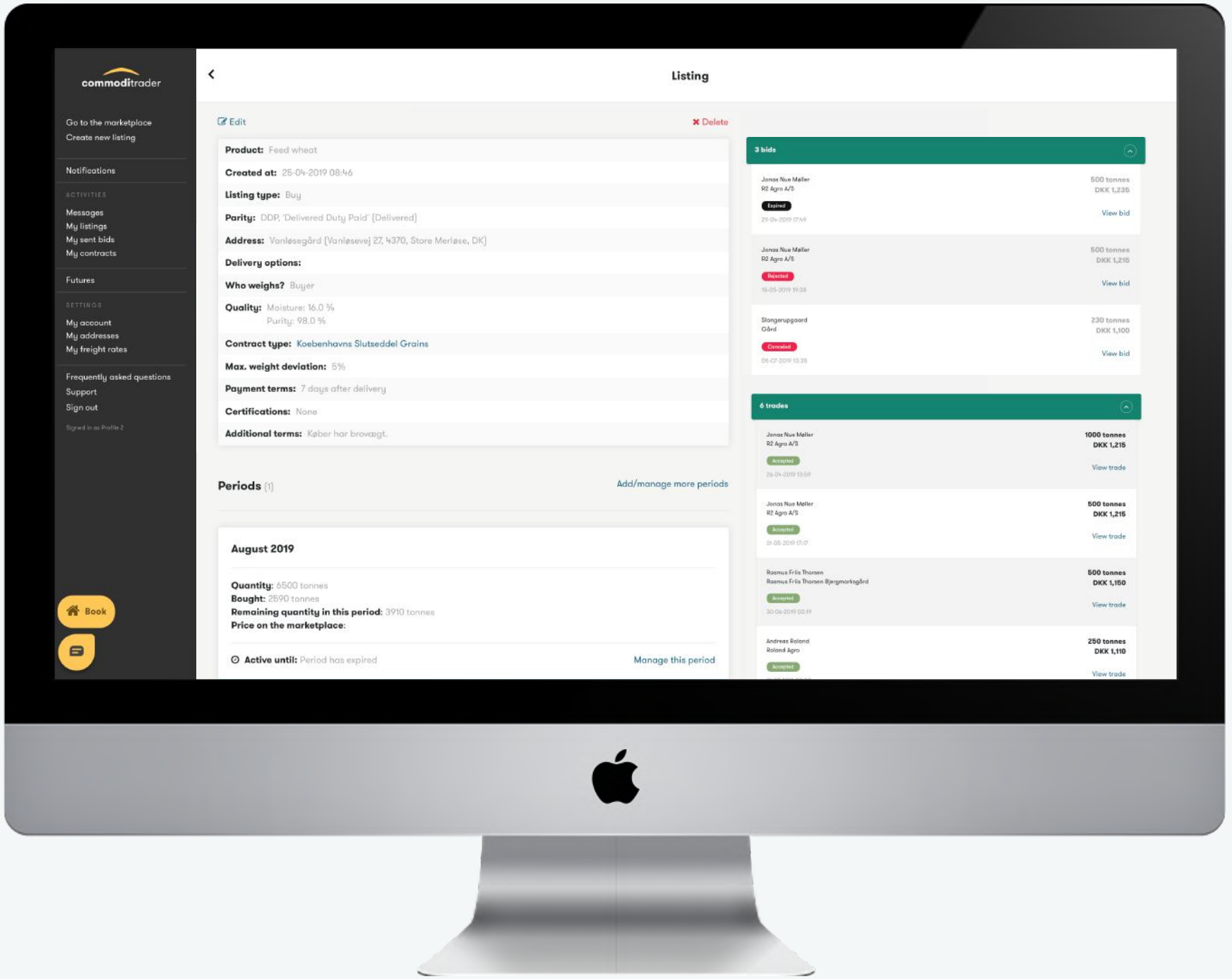
Kontraktstyring og sporbarhed bliver muligt på et helt andet niveau når man digitaliserer handlen på tværs af leverandører.

3. Sikkerhed i handlen

Indsigt og viden om modparten er central i handlen, og når man digitaliserer får man en historik og indsigt på alle modparter

Værditilførsel

- Kontraktstyrring og automatisering
- Øget effektivitet
- Portfolio management



3 gode grunde til at digitalisere handlen

1. Markedsadgang og indsigt
Et fuldt overblik over priser fra alle leverandører, med logistik inkluderet, skaber en sammenlignelighed som tidligere ikke har været mulig.

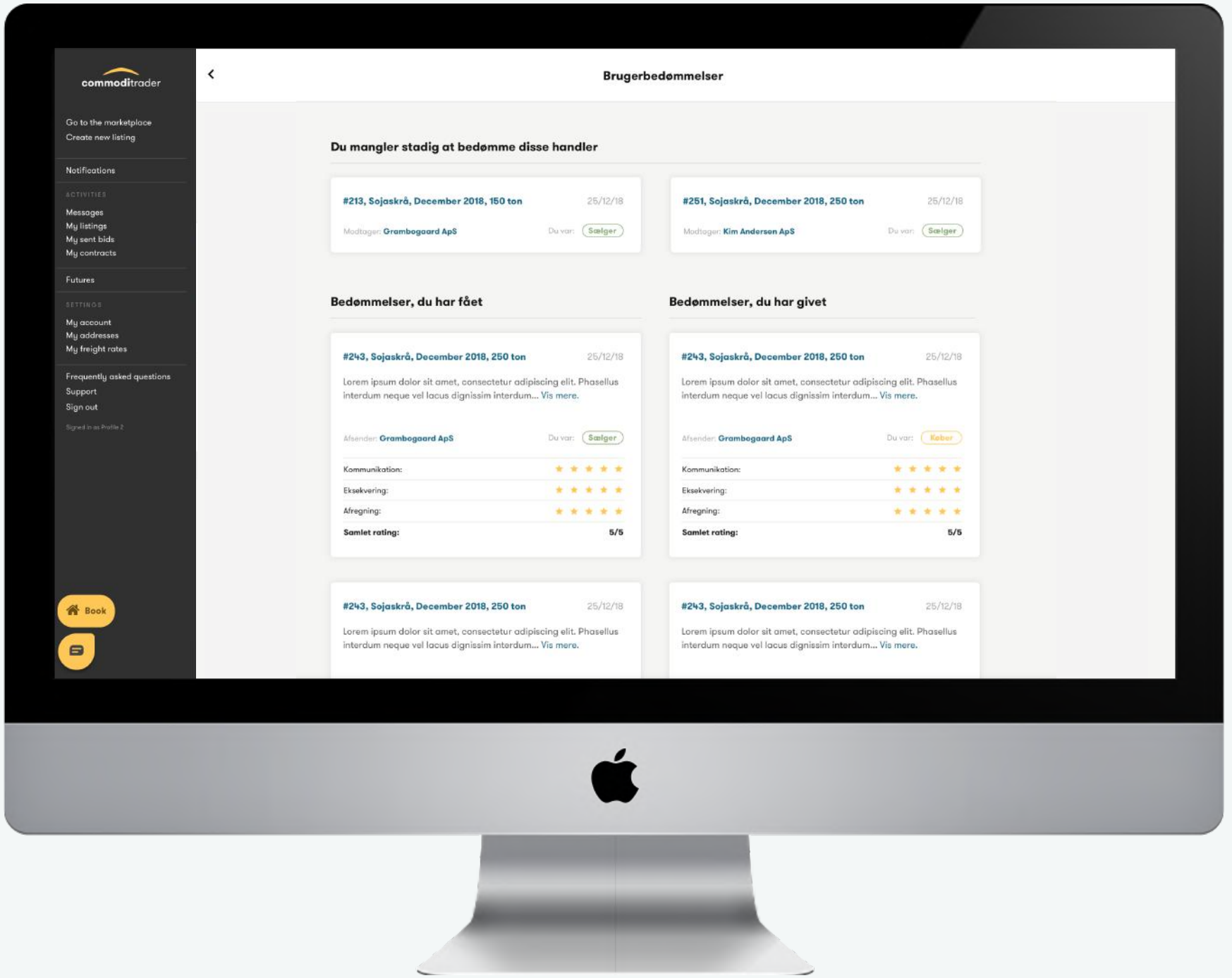
2. Digital optimering
Kontraktstyring og sporbarhed bliver muligt på et helt andet niveau når man digitaliserer handlen på tværs af leverandører.

3. Sikkerhed i handlen
Indsigt og viden om modparten er central i handlen, og når man digitaliserer får man en historik og indsigt på alle modparter

Værditilførsel

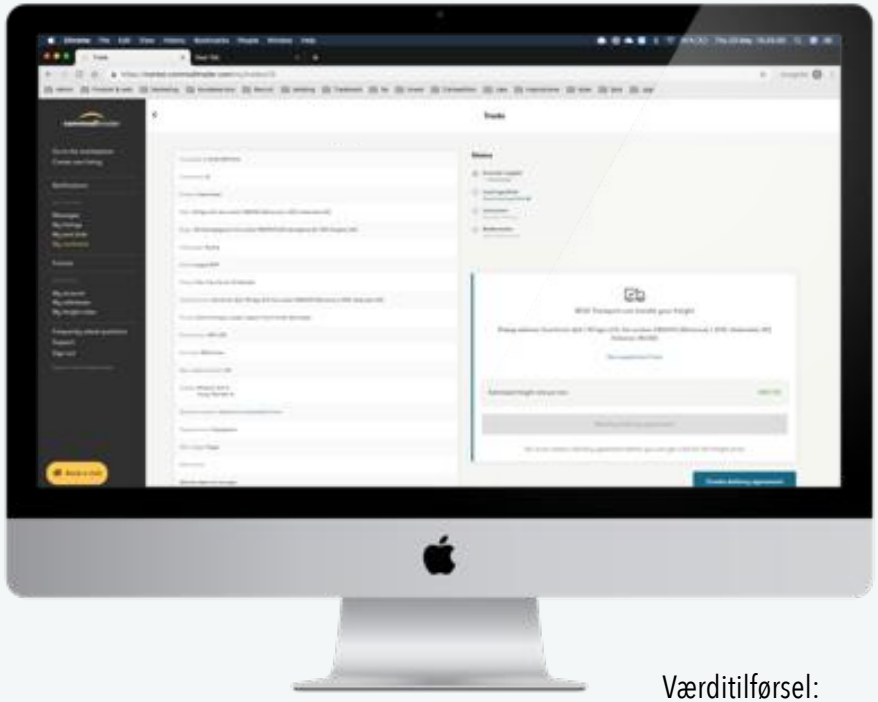
Risikostyrring

Markedsindsigt



Når vi samler landbruget, bliver det muligt at skabe helt nye løsninger, som ellers var utilgængelige…

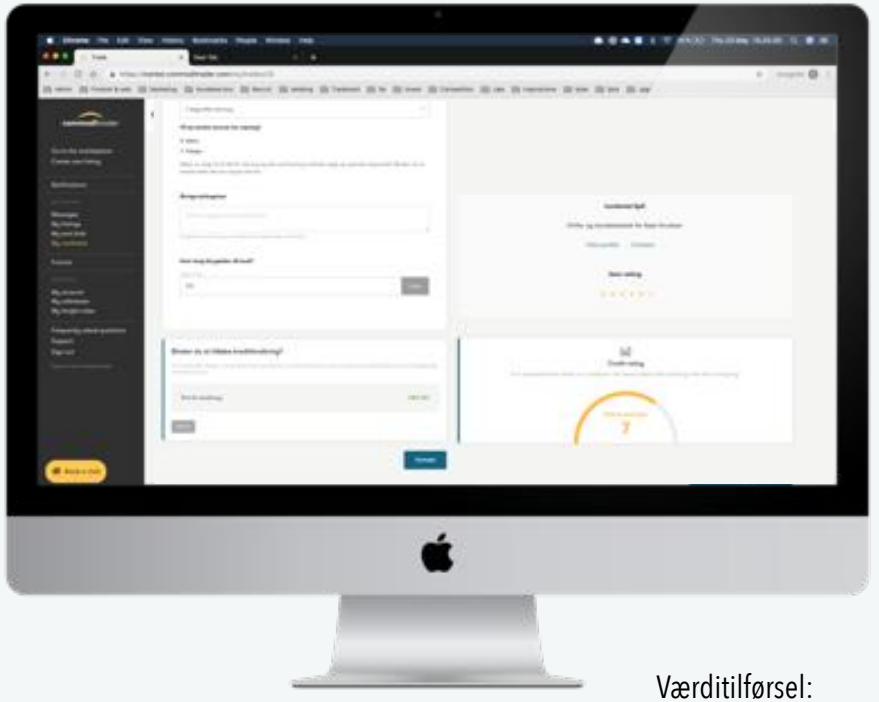
Fragttilbud



Værditilførsel:

- Prisindsigter
- Øget effektivitet

Kreditforsikringer



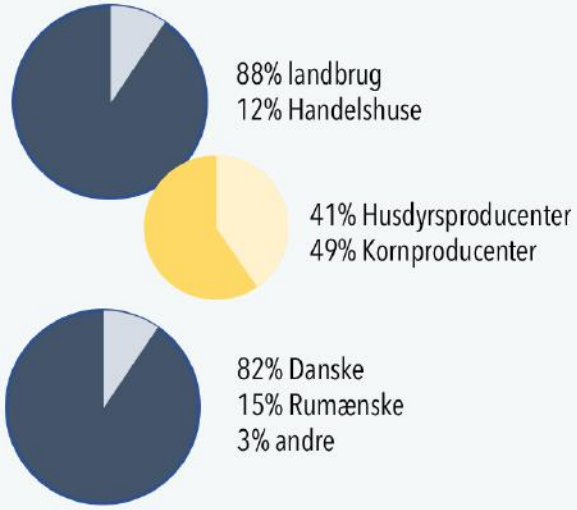
Værditilførsel:

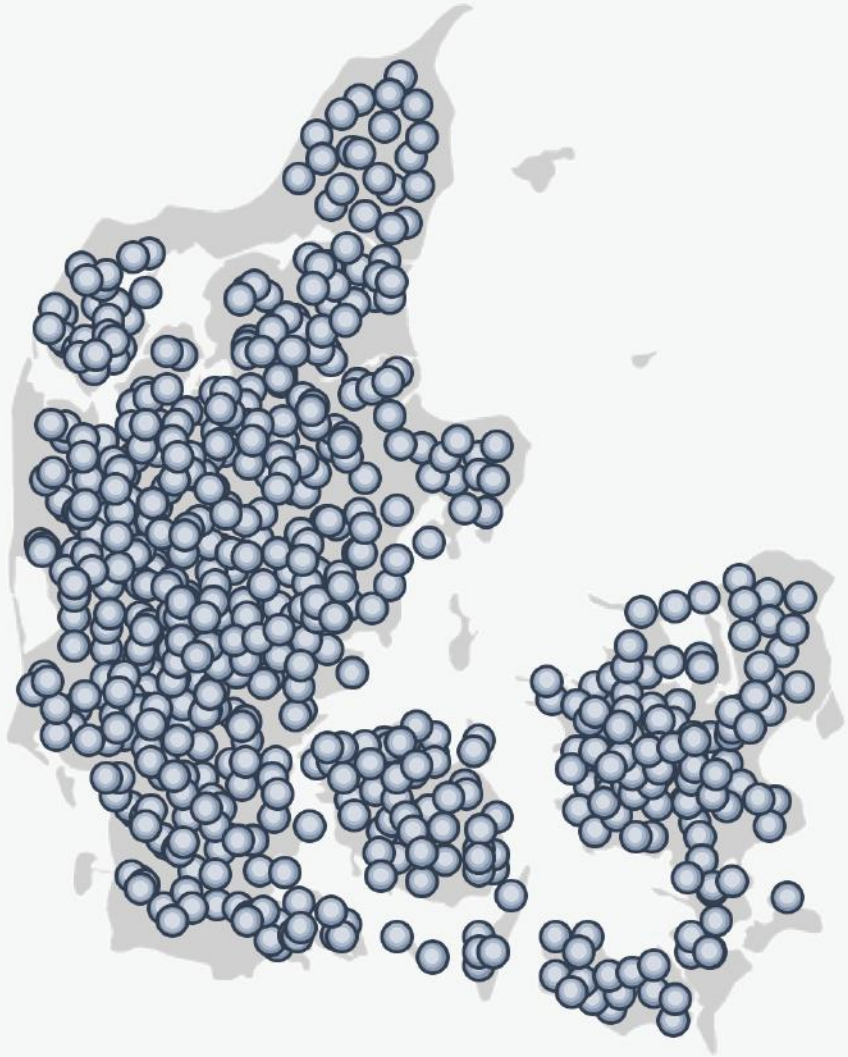
- Payment risk management

Geografisk ekspansion central for udvikling af handlen

Vi lancerede den 24. april

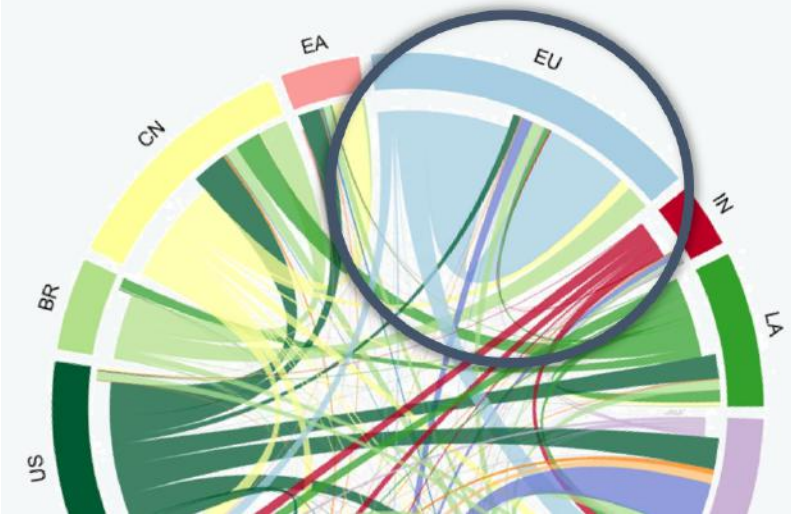
Brugere på platformen i dag:
+1000

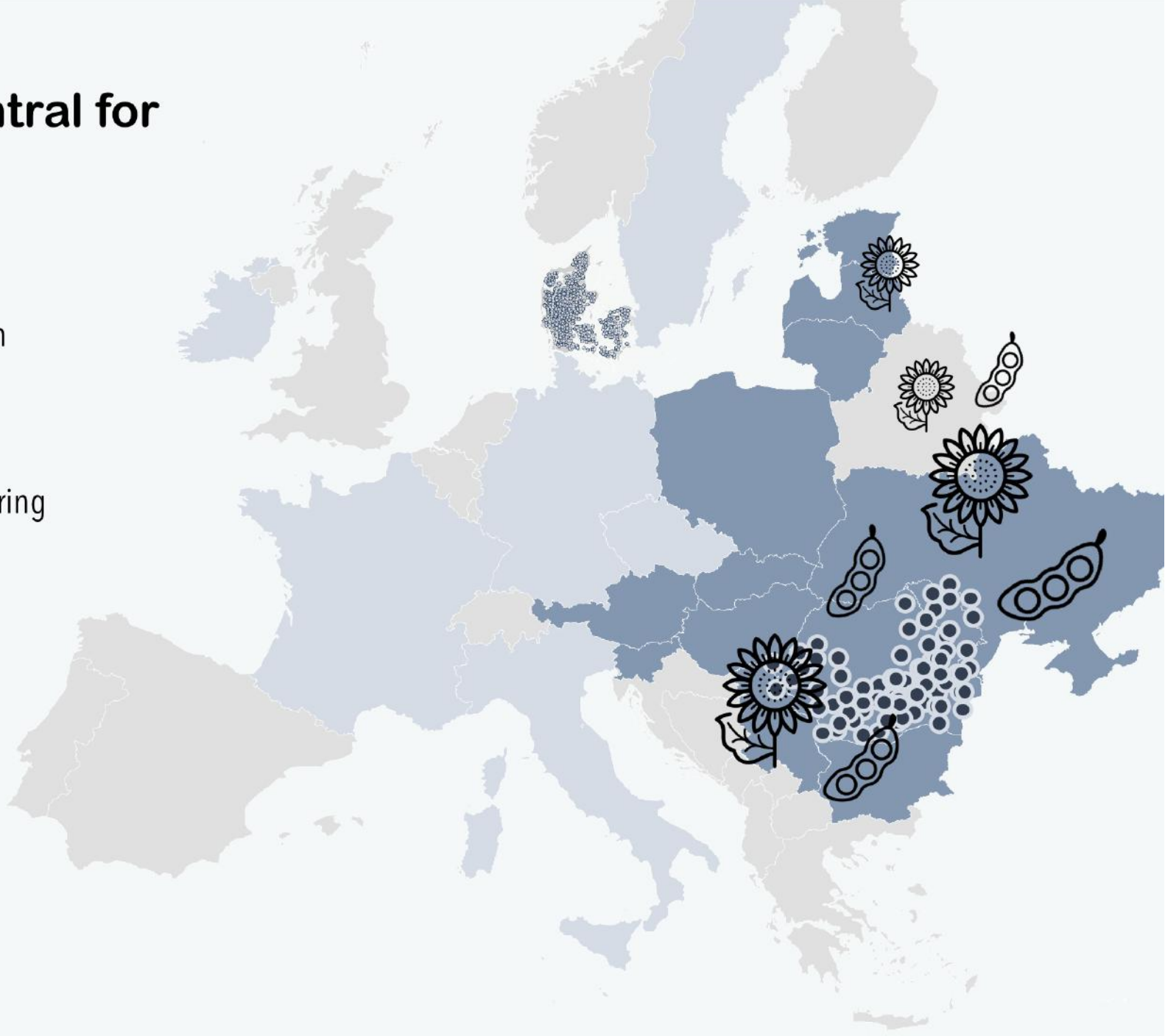




Geografisk ekspansion central for udvikling af handlen

- Fase I – Test lancering Danmark og Rumænien
- Face 2 – Østeuropæisk fokus
- Fase 3 – Mellemøsten + Vesteuropæisk skalering
- Fase 4 – ande geografier





Gennemsnitslige handlede købspriser -Foderkorn

	SEGES	commoditrader	Gns. besparelse
2019 Maj	152	141,75	7%
2019 Juni	148,5	132,50	11%
2019 Juli	143	113,50	21%
2019 Aug	124	110,19	11%
2019 Sep	118	105	11%



commoditrader

Gns. Besparelse

12%

Kilde: https://farmtalonline.dlbr.dk

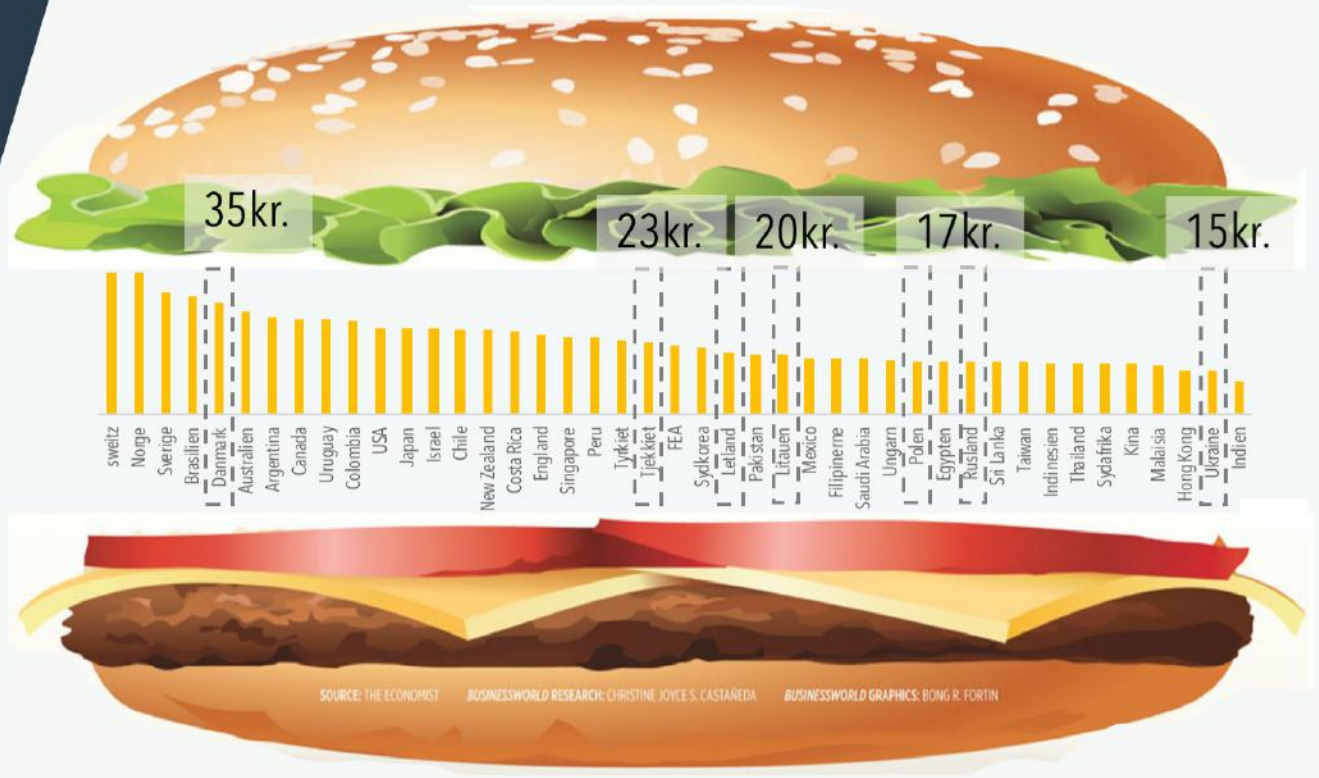
Den digitale markedsplads demokratiserer handlen
&
styrker forhandlingskraften for landbruget

Prisdannelser

I fragmenterede markeder og handelsstrukturer kan prisen variere voldsomt mellem markeder og enkelte kunder.

Et godt eksempel er prisen på en kendt vare som en Big Mac, hvor prisen kan variere væsentligt fra land til land.

Med afsæt i Big Mac'en har man siden 1986 brugt denne bruger til at skabe overblik i prisdannelsen. Big Mac indexet viser altså prisen på den kendte burger verden over.



Listepris DK

Glyphosat produkt*

70 KR

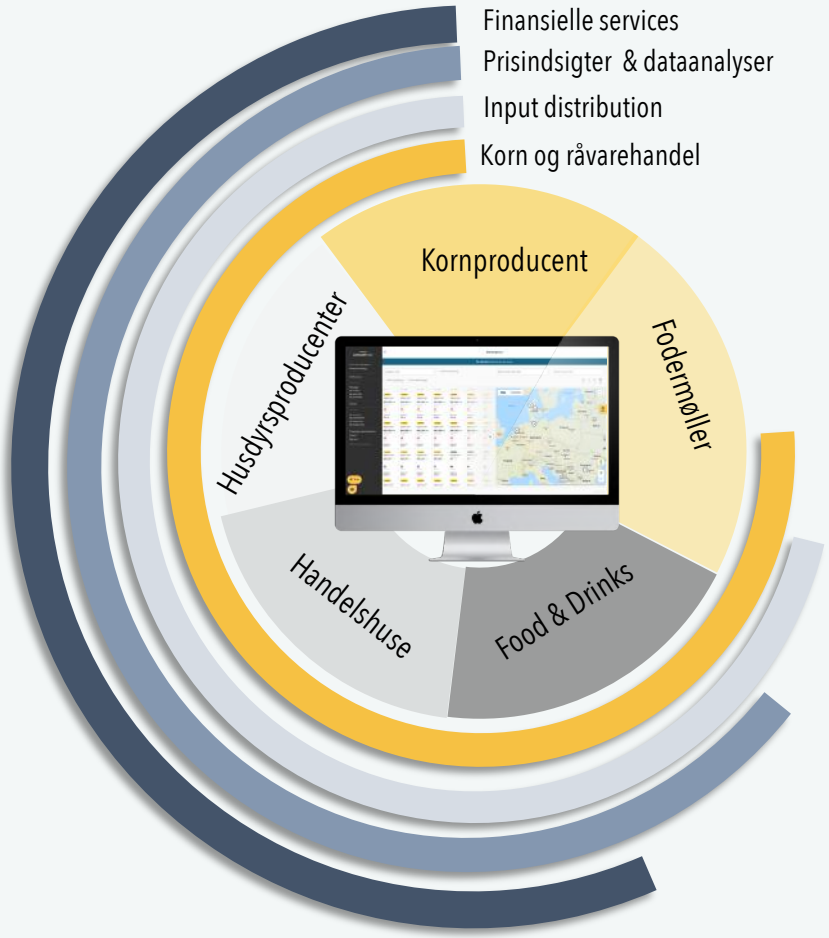
Listepris Øst

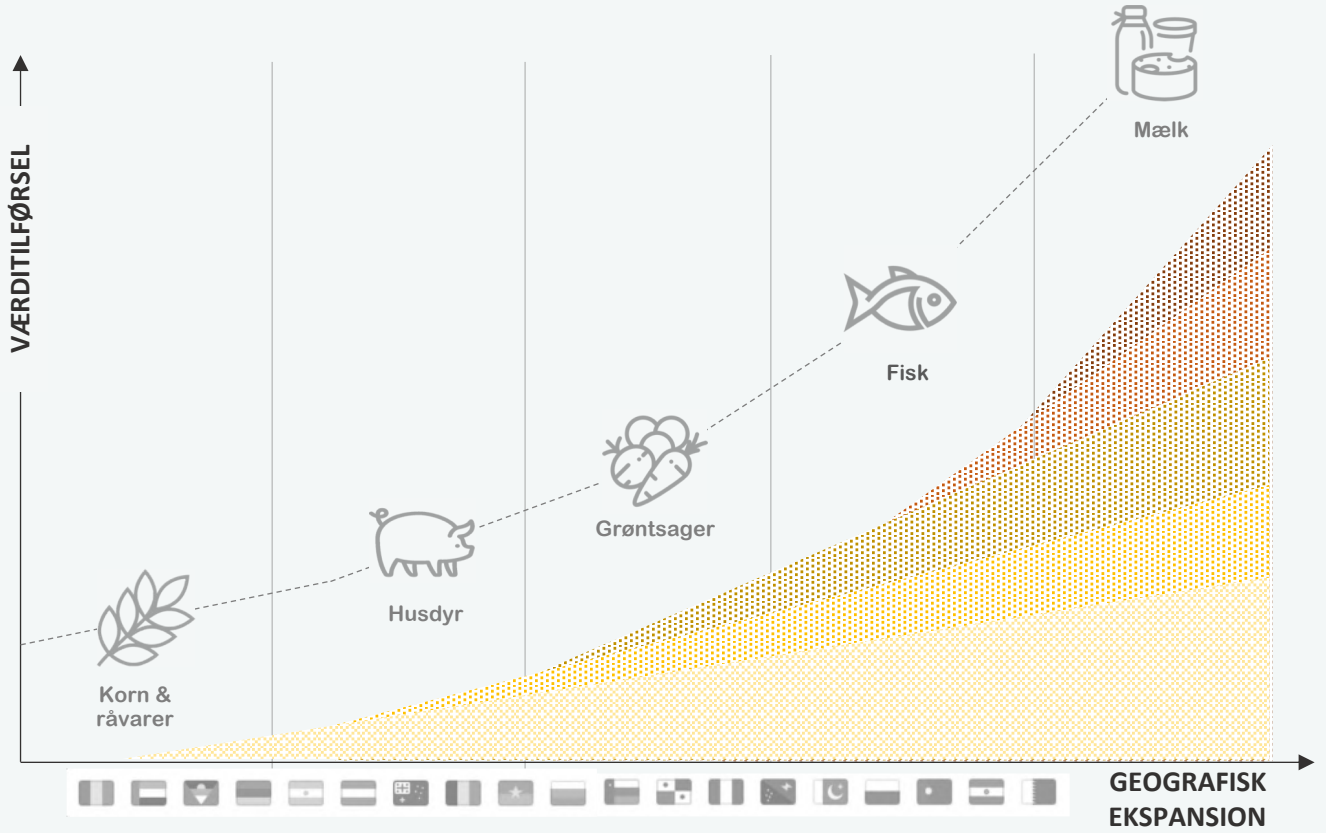
Glyphosat produkt*

47 KR

*Unavngivent produkt af hensyn til producenten

Platformsstrukturen demokratiserer handlen





Tak for opmærksomheden

Chefanalytiker og Handelsrådgiver

Certificeret Rådgiver røde investerings produkter

John Jensen

Mobil 0045-4073-0189

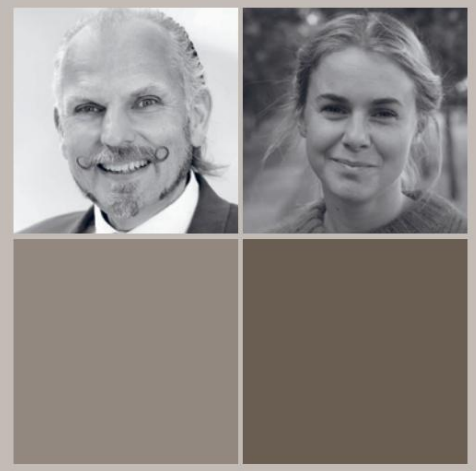
Mail: joj@agromarkets.dk

Medstifter

Ida Boesen

Mobil 27386843

Mail: ida@commoditrader.com



AgroMarkets

commoditrader